



Chief Business Development Officer

ClimAd Technology – Brainport Regio

Achtergrond van de organisatie & aanleiding van de vacature

ClimAd Technology is een innovatieve start-up in de Brainport regio, gespecialiseerd in de ontwikkeling van slimme, adaptieve raamfolies die zonlicht en warmte buiten houden. Hiermee wordt glas in gebouwen functioneel én energie-efficiënt. Hoewel glas veel daglicht binnenbrengt en bijdraagt aan een prettig binnenklimaat, is het traditioneel niet in staat te reageren op wisselende weersomstandigheden. De geavanceerde glasfolies van ClimAd Technology brengen daar verandering in en bieden nieuwe mogelijkheden voor duurzame bouwprestaties.

Na vijf jaar ontwikkeling bevindt ClimAd Technology zich in een cruciale groeifase. Om de stap te zetten naar een schaalbaar en rendabel businessmodel, zoekt de organisatie een **Chief Business Development Officer**. Deze professional gaat de waardepropositie verder uitwerken, commerciële groeistrategieën vormgeven en samen met de founders leiding geven aan de dagelijkse operatie en opschaling van het bedrijf.

Verantwoordelijkheden & kerntaken

De Chief Business Development Officer speelt een sleutelrol in de transitie van start-up naar scale-up. Het takenpakket omvat onder andere:

- Identificeren en ontwikkelen van commerciële kansen, markten, toepassingen en bijbehorende stakeholders.
- Ontwikkelen, implementeren en opschalen van marktstrategieën en verkoopprocessen met focus op toepasbaarheid, efficiëntie en schaalbaarheid.
- Realiseren van betaalde pilots, projecten en strategische samenwerkingen
- Intensieve samenwerking met productontwikkelaars om innovaties te stimuleren en marktgericht te sturen.
- Opbouwen, onderhouden en strategisch benutten van een relevant (inter)nationaal klanten- en partnernetwerk.
- Met de founders meedenken over professionaliseren van de organisatie en versterken van interne structuren.
- Samen met de oprichters ontwikkelen en implementeren van een lange termijn strategische visie.



Organisatiecultuur

ClimAd Technology is een kleine, informele en dynamische organisatie waarin flexibiliteit en korte communicatielijnen centraal staan. Het team bestaat uit zes medewerkers, waarvan de helft zich bezighoudt met productontwikkeling. De cultuur is ondernemend, pragmatisch en gericht op gezamenlijke groei.

Opdracht / Resultaatverwachting

De Chief Business Development Officer initieert, leidt en faciliteert de overgang van start-up naar scale-up. De belangrijkste doelstellingen zijn:

- Het ontwikkelen en implementeren van een schaalbaar en toekomstbestendig businessmodel.
 - Het professionaliseren van de organisatie en bedrijfsvoering.
 - Het versnellen van marktintroductie, commerciële validatie en groei.
-

Profiel van de gewenste kandidaat

Wij zoeken een gedreven, ondernemende en strategische professional die gelooft in de potentie van het product en zich als MT-lid langdurig aan ClimAd wil verbinden. Een ervaren business developer met visie, daadkracht en leiderschap, die energie haalt uit het bouwen aan een organisatie in transitie.

De ideale kandidaat beschikt over:

- Een relevante technische of bedrijfskundige opleiding op minimaal hbo-niveau; academisch niveau is een sterke pré.
- Aantoonbare ervaring met de marktintroductie en opschaling van innovatieve producten.
- Ervaring in start-up en/of scale-up omgeving.
- Ervaring in een internationale setting.
- Kennis van of ervaring binnen de bouwsector, glasindustrie, installatietechniek of energietransitie.
- Kennis van IPR-regelingen.
- Uitstekende communicatieve vaardigheden (Nederlands en Engels).
- Sterke business development ervaring en bewezen succes in het sluiten van overeenkomsten.



- Het vermogen complexe technische materie om te zetten in klantgerichte, commerciële proposities.
 - Bereidheid tot (beperkte) internationale reisactiviteiten.
-

Gevraagde competenties

- **Besluitvaardigheid & initiatief:** neemt verantwoordelijkheid, toont ondernemerschap en durft strategische keuzes te maken.
 - **Commercieel & ondernemend inzicht:** herkent marktkansen, begrijpt financiële impact en denkt in toegevoegde waarde.
 - **Netwerken & relatiebeheer:** bouwt duurzame relaties op en benut deze effectief.
 - **Overtuigingskracht:** weet anderen mee te krijgen, creëert draagvlak en onderhandelt succesvol.
 - **Strategisch denken & conceptueel handelen:** ontwikkelt strategieën en heeft een sterke (toekomst-)visie.
 - **Resultaatgerichtheid:** werkt doelgericht, bewaakt kwaliteit en behaalt resultaten.
 - **Stressbestendigheid:** blijft effectief onder druk, is vasthoudend en kan met tegenslagen omgaan.
-

Arbeidsvoorwaarden

ClimAd Technology biedt een uitdagende en strategische rol met veel verantwoordelijkheid, vrijheid en impact. Je krijgt de kans om een sleutelpositie in te nemen in een veelbelovende scale-up met innovatieve technologie.

- Marktconform salaris en arbeidsvoorwaardenpakket passend bij de zwaarte van de rol
- Start met een jaarcontract met de nadrukkelijke intentie tot een langdurige samenwerking
- Mogelijkheid tot **financiële participatie/aandeelhouderschap** bij gebleken wederzijdse fit